

01

COMISIONES RETAIL (pagadas diariamente)

Los distribuidores/embajadores de marca de Norteamérica (Estados Unidos y Canadá) pueden optar a esta bonificación. La bonificación es del 25% del precio minorista (subtotal de los pedidos antes de impuestos) de los clientes minoristas inscritos personalmente. A través del Pago Diario, las comisiones que ganes de los clientes minoristas se pagan el siguiente día laborable.

Ejemplo: si tu cliente minorista realiza un pedido antes de las 15.00 h del lunes, las comisiones de este pedido se pagarán el martes a las 10.00 h.

Cuota de afiliación: El Cliente Preferente paga una Cuota de Afiliación de \$30 al año, que le permite comprar productos a precios de mayorista

02

BONIFICACIÓN POR ADQUISICIÓN DE CLIENTE PREFERENTE (CUSTOMER ACQUISITION BONUS) "CAB" (se paga semanalmente)

Por cada pedido realizado por el Cliente Preferente, el patrocinador recibirá el 30% del CV del pedido. El volumen del pedido de un Cliente Preferente no contará para el estado Activo del patrocinador. El volumen comisionable del pedido del Cliente Preferente se reducirá.

Ejemplo: si un Cliente Preferente realiza un pedido inicial de Producto (20 CV), el patrocinador recibirá el CAB por un importe del 30% de los 20 CV; sin embargo, el volumen de ese pedido no contará para el estado Activo del patrocinador.

03

BONIFICACIÓN POR INTRODUCCIÓN DE PRODUCTOS (PRODUCT INTRODUCTION BONUS) "PIB" (pagada semanalmente)

Los Distribuidores y los Brand Ambassador ganarán una Bonificación por Introducción de Producto en los primeros pedidos comisionables de los Embajadores de Marca recién patrocinados de la siguiente manera:

NOMBRE DEL PACK	PIB	PRECIO DEL PACK (USD)	PACK CV	BENEFICIOS DEL PACK
INTRO PACK	\$25	\$200	100CV	Activa tu posición como Brand Ambassador
PREMIUM PACK	\$100	\$600	300CV	Bonificación de nivel 1,2,3 durante 4 semanas.
BUSINESS BUILDER PACK	\$245	\$1,360	680CV	500 CV enviados inmediatamente 60 CV durante tres periodos de 4 semanas (total 180 CV) Ciclos de \$45,00 durante 12 semanas Bonificación equivalente a los niveles 1, 2 y 3 durante 12 semanas
PRO PACK	\$350	\$2,300	1260CV	600 CV enviados inmediatamente 60 CV por 11 periodos de 4 semanas (total 660 CV) Pagado al rango de 3 Star por 12 periodos de pago* Un Token de \$100 pagado al comprador

Crea-un-Pack:

La Bonificación por Introducción de Producto para Crear-un-Paquete se basa en el porcentaje del CV total del paquete, de la siguiente manera:

- 20-199 CV = 25% del CV
- 200-299 CV = 28% del CV
- 300+ CV = 33% del CV

Ejemplo: si tu nuevo Brand Ambassador patrocinado hace un pedido de 100 CV (Crea-un-Pack), el patrocinador recibirá el PIB por un importe de 25,00 \$ (25% de 100 CV).

Cuota de inscripción: El Distribuidor paga una cuota de inscripción de \$30 (la cuota de inscripción incluye la réplica del sitio web, el backoffice, la aplicación móvil y la posibilidad de comprar productos a precio de mayorista).

04

COMISIONES DE EQUIPO (Comisiones de ciclo, pagadas semanalmente)

Debes ser un Brand Ambassador Cualificado o superior y Activo a 60 PV. Requisitos de Volumen Mínimo: 300 CV tramo menor y 600 CV tramo mayor. Ganarás una bonificación por ciclo de \$35 cada vez que tu equipo acumule los 600/300 CV.

Este incentivo de ciclo puede aumentarse a \$45 por ciclo cumpliendo los siguientes requisitos en cada periodo semanal:

- Tener 10 o más clientes activos inscritos personalmente y/o Brand Ambassadors, y
- Generar 1,000 CV de estos clientes/Brand Ambassadors*, incluidos los pedidos personales (máx. 200 CV**) en un periodo móvil de 4 semanas (ver ejemplo a continuación).

Ejemplo: si tienes 15 clientes/Brand Ambassadors a 60 CV cada uno (un total de 900 CV), 100 CV de tu pedido personal contarán para los 1,000 CV.

Límite de ciclos semanales:

Este plan de retribución tiene un tope en el número de ciclos que se pueden ganar en un mismo periodo semanal.

- El tope base es de 500 ciclos semanales como máximo.
- El tope puede aumentarse a 600 ciclos por semana si se cumplen los cuatro criterios siguientes:
 - Ser pagado como 3 Star o superior en la semana actual.
 - Tener 3 piernas de 3 Star Elite en las 4 semanas anteriores (13 Star Elite por pierna de árbol de inscritos).
 - Haber alcanzado un máximo de 500 ciclos en una semana anterior.
 - Tener 10 o más clientes inscritos personalmente Activos y/o Brand Ambassadors y generar 1,000 CV de estos clientes/Embajadores de Marca*, incluidos los pedidos personales (máx. 200 CV**) en un periodo de 4 semanas consecutivas (ver ejemplo a continuación).

Ejemplo: i tienes 15 clientes/Brand Ambassadors a 60 CV cada uno (un total de 900 CV), entonces 100 CV de tu pedido posterior contarán para los 1,000 CV.

Nota: cuando tu tramo menor acumule 10 millones de CV o más, se aplicará la regla de arrastre 11. Consulta los detalles en el sitio web oficial.

05

TABLA DE CLASIFICACIÓN

Cliente Preferente	Paga la cuota de afiliación, el Cliente Preferente compra a precio de mayorista, colocado en el árbol binario, no puede acumular volumen binario.
Distribuidor	Paga la cuota de inscripción, firma el Contrato de Distribuidor, puede ganar PIB, puede ganar comisiones al por menor, puede ganar CAB, colocado en el árbol binario, no puede acumular volumen binario,
Brand Ambassador	Acumula 100 PV de pedidos personales o de clientes en las últimas 52 semanas.
Brand Ambassador Cualificado	Inscribe a 1 Brand Ambassador a la izquierda y a 1 Brand Ambassador a la derecha.
1 Star	Acumula 800 PGV (máximo 200 PGV por pata del árbol de inscritos) en las últimas 52 semanas. Mínimo 300 CV en cada lado binario (derecho e izquierdo).
2 Star	Acumula 1,200 PGV (máx. 300 PGV por rama del árbol de reclutadores) en las últimas 52 semanas. Mínimo 400 CV en cada lado binario (derecho e izquierdo).
3 Star	Acumula 3,600 PGV (máx. 600 PGV por rama del árbol de inscripción) en las últimas 52 semanas. Mínimo 900 CV en cada lado binario (derecho e izquierdo).
3 Star Elite	Generar 100 ciclos binarios en un periodo de 4 semanas.
4 Star Director	Activo a 120 PV; Genera 200 ciclos binarios en un periodo de 4 semanas; Dos tramos 3Star (Un 3 Star por tramo del árbol de inscripción) en las últimas 52 semanas.
5 Star Director	Activo a 120 PV; Genera 500 ciclos binarios en un periodo de 4 semanas; Cuatro ramas 3 Star (Una 3 Star por rama del árbol de inscripción) en las últimas 52 semanas.
6 Star Director	Activo a 120 PV; Genera 1,000 ciclos binarios en un periodo de 4 semanas; Seis tramos 3 Star (Un 3 Star por tramo del árbol de inscripción) en las últimas 52 semanas.
7 Star Director	Activo a 120 PV; Genera 1,500 ciclos binarios en un periodo de 4 semanas; Dos tramos 6 Star (Un tramo 6Star por tramo de árbol de reclutador) en un periodo de 4 semanas.
Gold Diamond	Activo a 120 PV; Genera 4,000,000 PGV en un periodo de 4 semanas; Cuatro Tramos de 6 Estrellas (Un tramo de 6 Estrellas por tramo de árbol de inscritos) en un periodo de 4 semanas.
Crown Diamond	Activo a 120 PV; Genera 6,000,000 PGV en un periodo de 4 semanas; Seis Patas 6 Estrellas (Una pata 6 Estrellas por pata de árbol de inscriptor) en un periodo de 4 semanas.
Royal Crown Diamond	Activo a 120PV; Genera 8,000,000 PGV en un periodo de 4 semanas; Ocho patas 6 Star (Una pata 6 Star por pata de árbol de inscriptor) en un periodo de 4 semanas.

*Ten en cuenta que tu requisito mínimo Activo de 60 CV o 120 CV (pedido Smart Ship) NO contará para tu (máx. 200 CV). Tu patrocinador sólo puede contabilizar el volumen de tu pedido inicial o de los pedidos Smart Ship.

**Los (máx. 200 CV) utilizados para completar los 1000 CV, el patrocinador no podrá utilizar los mismos 200 CV para su calificación de 1000 CV.

06

BONIFICACIÓN POR EQUILIBRIO DE LIDERAZGO (pagada semanalmente)

Brand Ambassadors que estén activos al menos 60 PV y reciban una remuneración de 1 Star a 3 Star Elite.
Brand Ambassadors activos al menos 120 PV y remunerados con el rango de 4 Star o más.

Bonificación por Igualación de Nivel:

NIVEL	RANGO REQUERIDO	% COINCIDENCIA EN \$35 CICLOS DE COMISIONES DE EQUIPO
1	1 Star	L1-20%
2	2 Star	L1-20% + L2-15%
3	3 Star	L1-20% + L2-15% + L3-10%
4	4 Star Director	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5%
5	5 Star Director	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5%
6	6 Star Director	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5% + L6-5%
7	7 Star Director	L1-20% + L2-15% + L3-10% + L4-5% + L5-5% + L6-5% + L7-5%

El porcentaje de equiparación del nivel 1 se incrementará del 20% al 30% cuando se cumpla el siguiente requisito:

- Tener 10 o más clientes Activos inscritos personalmente y/o Brand Ambassadors y generar 1,000 CV de estos clientes/Brand Ambassadors*, incluidos los pedidos personales (máx. 200 CV**) en un periodo móvil de 4 semanas (ver ejemplo a continuación):

Ejemplo: si tienes 15 clientes/Brand Ambassadors a 60 CV cada uno (un total de 900 CV), 100 CV de tu pedido de back-office contarán para los 1,000 CV.

Nota: todos los Bonos de Igualación se calculan sobre la base de \$35,00 por ciclo.

07

BONO DE LIDERAZGO GLOBAL (3% del CV global elegible, pagado semanalmente)

Requisitos:

- Debe tener un rango de 4 Star Director o superior y estar Activo a 120 PV.
- Tener 5 clientes y/o Brand Ambassadors inscritos personalmente y generar un total de 300 CV de estos clientes/Brand Ambassadors en un periodo renovable de 4 semanas.

El Bonus Pool se basará en las acciones ganadas de la siguiente manera:

- Gana 1 acción por cumplir los dos requisitos anteriores
- Tu propio rango ganado PAGADO:
 - 1 acción si tu rango pagado es 4 Star Director.
 - 1 acción si tu rango pagado es 5 Star Director.
 - 1 acción si tu rango remunerado es 6 Star Director.
 - 1 acción si tu rango retribuido es de 7 Star Director o superior.

Ejemplo: las acciones son acumulativas; si se te paga como 7 Star Director, recibirás 1 acción por 4 Star, 5 Star, 6 Star y 7 Star para un total de 4 acciones.

- Los rangos pagados de tu árbol de reclutadores: se tomará UN rango pagado de 4 estrellas o superior por cada pata del árbol de reclutadores)
 - 1 acción por cada pata de rango pagado de 4 Star Director.
 - 1 acción por cada tramo de rango pagado de 5 Star Director.
 - 1 acción por cada tramo de rango pagado de 6 Star Director.
 - 1 acción por cada tramo de rango pagado de 7 Star Director.

Ejemplo: las acciones son acumulativas; si tienes un 7 Star Director o superior en tu tramo de rango de inscrito, recibirás 1 acción por cada 4 Star, 5 Star, 6 Star y 7 Star para un total de 4 acciones. Contará UNA categoría mejor pagada (4 Star o superior) por rama del árbol de reclutadores.

- El volumen de tu árbol de inscritos:
 - Gana 1 acción por cada 1,000 de Volumen Personal de Grupo (PGV) hasta una profundidad de tu nivel cualificado de Bonificación por Igualación de Liderazgo.

Ejemplo: si estás cualificado para ganar el nivel 5 de la Bonificación de Igualación de Liderazgo, ganarás 1 acción por cada 1,000 PGV dentro de tus niveles 1-5 del PGV de la semana actual.

*Ten en cuenta que tu requisito mínimo Activo de 60 CV o 120 CV (pedido Smart Ship) NO contará para tu (máx. 200 CV). Tu patrocinador sólo puede contabilizar el volumen de tu pedido inicial o de los pedidos Smart Ship.

**Los (máx. 200 CV) utilizados para completar los 1000 CV, el patrocinador no podrá utilizar los mismos 200 CV para su calificación de 1000 CV.

08

BONIFICACIÓN POR ASCENSO DE RANGO (pagada semanalmente)

Los Brand Ambassadors recibirán una recompensa única de ascenso de rango de la siguiente manera:

RANGO	CERTIFICADOS DE RECOMPENSA	IMPORTE DEL TOKEN	BONO ÚNICO EN EFECTIVO
1 Star	\$100		
2 Star	\$200		
3 Star	\$300		
3 Star Elite		\$500	
4 Star Director		\$1,000	
5 Star Director		\$2,000	
6 Star Director		\$4,000	
7 Star Director		\$5,000	
Gold Diamond			
Crown Diamond			\$100,000
Royal Crown Diamond			\$250,000

¹ El Certificado de Recompensa es no comisionable, no CV y válido durante 6 meses.

² El Token puede utilizarse hasta el 50% del precio de compra en cada pedido y es válido durante 6 meses.

09

INCENTIVOS

Happy 10:

Por cada 10 combinaciones de nuevos Clientes Minoristas o Preferentes o Embajadores de Marca/Distribuidores que compren un producto, el Patrocinador recibirá un Certificado de Recompensa de \$100,00 no comisionable. Repetir cada 10.

Programa de Fidelización:

- Cuando un Cliente Retail o Preferente procese 6 pedidos Smart Ship consecutivos, recibirá un Certificado de Recompensa de \$100,00 no comisionable. Repite cada 6 pedidos Smart Ship consecutivos.
- Cuando un Distribuidor/Embajador de Marca procese 6 pedidos Smart Ship consecutivos, recibirá un Certificado de Recompensa de \$100,00 no sujeto a comisión. Repítelo cada 6 pedidos Smart Ship consecutivos.

Límite de comisión:

El pago máximo de la empresa está limitado al 60% del CV Global. Todas las comisiones, bonificaciones y pagos se ajustarán para reflejar el tope.

10

GLOSARIO DE TÉRMINOS

El Volumen Personal (PV) se genera a través de tus compras personales y de cliente. El PV se utiliza para determinar el estado Activo.

El Volumen Personal de Grupo (PGV) es el CV que se genera a través de tus Líneas de Patrocinio y de las ventas a tus clientes

Volumen de Grupo (GV) = (Volumen Personal, Volumen de Cliente) + PGV + Volumen Derivado.

El Volumen Binario (BV) es la suma de todos los CV Binarios Izquierdo y Derecho dentro de un periodo determinado, tanto de la rama izquierda como de la derecha.

El Volumen Comisionable (CV) es un valor decimal asignado a cada producto, cuya suma se suma por cada pedido realizado.

El Volumen de la Rama Menor (LLV) es la suma de todos los CV Binarios dentro de un periodo determinado de la pata menor (la pata con menos volumen).

El Volumen de la Rama Mayor (GLV) es la suma de todos los CV Binarios en un periodo determinado de la pata mayor (la pata con mayor volumen).

El Spillover describe los Brand Ambassadors colocados en tu Árbol de Equipo por quienes comparten la misma pata binaria. Sus ventas se incluyen en tu VG.

El rango más alto alcanzado es el rango más alto que se ha pagado a un Embajador de Marca durante cualquier periodo de bonificación.

El rango pagado es el rango con el que se paga a un Brand Ambassador durante un periodo de bonificación determinado.

Árbol de inscritos Los Brand Ambassador de cada una de tus Líneas de patrocinio están en tu Árbol de inscritos.

El Periodo de Bonificación comienza semanalmente a medianoche (12 a.m. MT) del lunes y finaliza a las 11:59 p.m. (MT) del domingo.

Activo Para estar Activo, un Brand Ambassador debe tener un mínimo de 60 PV en 4 Semanas.

La Línea de Tiempo de Estado Activo se define como 4 periodos de bonificación completos; el periodo de bonificación actual y los 3 periodos de bonificación completos anteriores. Los PV de los pedidos realizados durante este periodo se suman para determinar los niveles de estado Activo de los Brand Ambassadors para determinar el rango y los pagos.

El Smart Ship es un pedido que se procesa automáticamente en un periodo de 4 semanas y ayuda a mantener el Estado Activo.